



FICHE DE POSTE

CONSEILLER(ÈRE) DE VENTE

A PROPOS

Notre CFA forme chaque année des apprentis à des métiers porteurs grâce à l'alternance, en associant enseignements théoriques et expérience en entreprise. Nous accompagnons les apprenants et les employeurs tout au long du parcours afin de favoriser une insertion professionnelle durable et réussie.

DESCRIPTION DU POSTE

FORMATION :

- Conseiller(ère) de Vente (Niveau BAC)
- Employé(e) commercial(e) (Niveau CAP)

Type de contrat : Contrat d'apprentissage - 12 mois

Adresse : Baie-Mahault,

MISSION PRINCIPALES

Mise en rayon

- Réceptionner et contrôler les marchandises
- Approvisionner les rayons
- Effectuer le réassort des produits
- Mettre en valeur les produits selon les consignes merchandising
- Vérifier l'étiquetage et les prix

Gestion des stocks

- Participer aux inventaires
- Contrôler les dates de péremption
- Retirer les produits détériorés ou non conformes
- Signaler les ruptures de stock

Relation client

- Accueillir et orienter les clients
- Conseiller les clients sur les produits
- Répondre aux demandes et réclamations simples
- Participer à la fidélisation de la clientèle

Tenue de l'espace de vente

- Maintenir un rayon propre et attractif
- Veiller au respect des règles d'hygiène et de sécurité
- Participer à l'entretien général du magasin

Encaissement

- Tenir une caisse
- Encaisser les achats
- Contrôler les moyens de paiement

Participation commerciale

- Mettre en place les opérations promotionnelles
- Installer les têtes de gondole et supports publicitaires
- Contribuer à l'atteinte des objectifs du magasin

PROFIL RECHERCHÉ

Le profil recherché pour un poste de conseiller vendeur est une personne dynamique, polyvalente et orientée vers la satisfaction client. Sérieux(se), ponctuel(le) et organisé(e), le candidat doit être capable de travailler en équipe tout en faisant preuve d'autonomie dans la réalisation de ses missions.

AVANTAGES DE L'ALTERNANCE

- Expérience professionnelle concrète et valorisable sur le CV.
- Préparation d'un diplôme reconnu par l'État.
- Accompagnement personnalisé par le CFA et l'entreprise d'accueil.
- Insertion professionnelle facilitée grâce à l'alternance et au réseau d'entreprises partenaires.

COMMENT POSTULER

Pour s'inscrire, les candidats peuvent se rendre directement sur le site de <https://www.districtformation.com> afin de déposer leur CV en ligne.

Ils ont également la possibilité de venir directement dans nos locaux pour être accompagnés dans leurs démarches d'inscription et échanger avec nos équipes.

EURL - CODE NAF 8559A - SIRET 75163954300048 - OF 95 97 01764 97

Immeuble La Palmeraie – Moudong Nord - 97122 BAIE-MAHAULT

Tél : 05 90 25 32 43

E-mail : info@districtformation.com