



COMPÉTENCES

Stratégie des achats

Négociation fournisseurs

Développement commercial

Construction et optimisation de l'offre

Pilotage de la performance

Rentabilité & marge

Optimisation des coûts

Salesforce, Adonix et Excel

LANGUES

Anglais

Langue maternelle ou bilingue

Espagnol

Maîtrise professionnelle complète

CENTRES D'INTÉRÊT

Patinage artistique / Niveau Bronze

Piano : 10 ans conservatoire

Lecture autour du leadership, de la communication et du développement personnel

FORMATION

Master Commerce, Marketing & Management
ESC Saint-Étienne

Classes préparatoires HEC
Lycée Jean-Jacques Rousseau, Sarcelles

Magaly AMBROISE METHEL

Responsable Achats & Commerce

Professionnelle des achats et du développement commercial avec près de 20 ans d'expérience dans des environnements internationaux, grande distribution, industrie et e-commerce. Expertise en stratégie achats, négociation fournisseurs et grands comptes, développement de portefeuilles, construction d'offres et pilotage de la performance. Expérience internationale de 10 ans aux États-Unis et forte capacité d'adaptation à de nouveaux marchés.

✉ magaly.methel@gmail.com

☎ +33 6 52 83 02 53

📍 BAIE-MAHAULT, Guadeloupe

🌐 magaly-methel

WORK EXPERIENCE

Responsable Achats - Catégorie Haircare

Showroomprivé.com

Leader français des ventes événementielles en ligne et du e-commerce

Mai, 2021 - Jan, 2026 | Saint-Denis

Réalisations/Tâches

- ♦ Gestion d'un portefeuille stratégique Haircare de 10 M€ de chiffre d'affaires.
- ♦ Négociation des conditions commerciales et contractuelles avec plus de 30 marques partenaires.
- ♦ Pilotage de 300 opérations annuelles nécessitant coordination des approvisionnements et des flux.
- ♦ Suivi des indicateurs de performance et mise en œuvre d'actions correctives.
- ♦ Développement et optimisation de l'offre en lien avec les enjeux commerciaux et de rentabilité.

Responsable Achats Internationaux

Mr Touton Ltd

importateur-distributeur de vins et spiritueux premium à New York.

Oct, 2017 - Mai, 2020 | New York, NY

Réalisations/Tâches

- ♦ Gestion d'un portefeuille international représentant 46 M\$ de chiffre d'affaires.
- ♦ Négociation de contrats stratégiques avec plus de 25 producteurs et fournisseurs internationaux.
- ♦ Coordination des opérations logistiques entre l'Europe et les États-Unis.
- ♦ Mise en œuvre d'actions d'optimisation des achats et des flux logistiques ayant contribué à une réduction des coûts de 5 %.

Responsable Grands Comptes - Grande Distri US

Lactalis American Group

Leader mondial des produits laitiers

Aoû, 2012 - Oct, 2017 | New York, NY

Réalisations/Tâches

- ♦ Développement de comptes stratégiques auprès de la grande distribution américaine : Costco, Wegmans, Trader Joe's.
- ♦ Gestion d'un budget Trade Marketing de 1 M\$.
- ♦ Analyse de performance et optimisation des ressources.
- ♦ Développement commercial et partenariats clients.



WORK EXPERIENCE

Category Manager beauté

M6 Boutique

Acteur du téléachat et du e-commerce spécialisé dans la vente de produits grand public

Jui, 2007 - Déc, 2011 | Rungis, FR

Réalisations/Tâches

- ♦ Pilotage éditorial et commercial de 20 émissions beauté par mois : sélection des produits, construction des offres et optimisation des performances de vente.
- ♦ Sélection des produits et construction des offres.
- ♦ Refonte des émissions (ligne éditoriale, ciblage audience, habillage) ayant contribué à une hausse de plus de 6 % des ventes et de l'audience.
- ♦ Analyse des performances et mise en œuvre de plans d'action ayant contribué à l'amélioration de l'efficacité opérationnelle.