DORIAN ROUSSEAU

CANDIDAT EN ALTERNANCE — NÉGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL

Boisbert, Lamentin (97129) • +590 690 50 63 00 • dorianrousseau24@gmail.com

PROFIL

Titulaire d'un baccalauréat STAV, avec des expériences en relation client, conseil et vente, je souhaite poursuivre mon parcours dans le développement commercial. Attiré par les secteurs de l'automobile, du multimédia et des équipements sportifs, je recherche une alternance pour développer mes compétences en prospection, négociation et fidélisation client.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Préparateur-laveur de véhicules / Navettiste — **Nov. 2025 – Juin 2026**
Sixt Antilles-Guyane
- Accueil et transport des clients entre l'aéroport et l'agence.
- Vérification des niveaux et contrôles visuels des véhicules.
- Préparation des véhicules et contribution à la qualité du service client.

Employé polyvalent — **Août 2024**
Carrefour Milénis
- Conseil et accompagnement des clients en magasin.
- Mise en rayon et participation à la gestion des stocks.
- Contribution à l'organisation des activités du magasin.

Stagiaire — **Juil. – Août 2023**
McDonald's Destreland
- Accueil et service client dans un environnement rythmé.
- Respect des procédures et travail en équipe.

Employé polyvalent — **Mars 2022**
Pépinière Gelabale
- Conseil et vente auprès des clients.
- Participation à la logistique, à la préparation et à l'entretien des espaces.

FORMATION

Formation Attaché commercial — **2024 – 2025**
- Parcours de formation commerciale.

Licence STAPS — **2022 – 2024**
Université de Fouillole

Baccalauréat STAV — obtenu — **2019 – 2022**

COMPÉTENCES

- Accueil et relation client
- Conseil et vente
- Organisation et rigueur
- Travail en équipe et adaptabilité
- Mise en rayon et gestion des stocks
- Logistique et préparation
- Outils bureautiques : Word, Excel, PowerPoint
- Permis B

LANGUES & CENTRES D'INTÉRÊT

Français : C2 • Créole : C2 • Anglais : B1

Centres d'intérêt : Football, basket, natation, voyages (Espagne, Brésil)